

ハイブリッドコート は、CR(顧客誘引)に直結します

★ 新車・中古車を問わず、お車ご購入のお客様に誘致できます

- ・ 施工価格を低価格に設定されても、コスト・収益は十分に確保できます。※1
- ・ 近年のデフレの影響からでしょうか、高額コーティング(5~10万円位)の誘致実績が下降線をたどっております。

※1 裏面のコスト算出表をご参照ください。

★ 専門技術を必要としないので営業拠点での内製化が可能です

- ・ 本剤1本で「スプレーする」「拭き取る」の30分程度※2の簡単な作業内容です。※3
- ・ マスキング処理や脱脂作業等の前処理も不要です。
- ・ 営業拠点でサービスマンの方に作業して頂けます。

※2 準備作業(洗車及びガラス清掃等の作業)を含まない純粋なコーティング作業だけの所要時間。

※3 長期在庫車等の加修処置が必要な場合を除きます。

★ 絶対的なコストパフォーマンスで潜在ニーズの掘り起こし

- ・ 加速が止まらないコーティング価格のデフレ化の流れの中、ユーザーは「新車はディーラー様」「コーティングは“安い所”」を選択される傾向にあります。
- ・ 「安ければ考える」というご意見も増えておりますので、「ハイブリッドコート」のコストパフォーマンスは潜在ニーズを掘り起こし、CR(顧客誘引)に直結します。

HVmainte(滑水)1本あたりの見込み「売上高」と「粗利益」

HVmainte (滑水) 施工価格を 15,000円 (平均単価) と仮定します。

HVmainte (滑水) 1本での施工可能台数 約20台

HVmainte (滑水) 1本あたりの見込み「売上高」と「粗利益」

$$\begin{array}{rclcl} \text{売上高} & 15,000\text{円} & \times & 20\text{台} & = & 300,000\text{円} \\ & \text{(1台あたり売上高)} & & \text{(1本での施工可能台数)} & & \text{(1本あたりの見込み売上高)} \end{array}$$

$$\begin{array}{rclcl} \text{粗利益} & 300,000\text{円} - (6,000\text{円} \times 20\text{台}) - 25,000\text{円} & = & 155,000\text{円} \\ & \text{(1本あたり売上高)} & \text{(施工時間相当の工賃原価)} & \text{(HVmainte原価)} & \text{(1本あたりの見込み粗利益)} \end{array}$$

1本の導入で155,000円の粗利益が期待できます

※1台あたりの液剤コスト 25,000円÷20台＝約1,250円

施工作业時間の目安 (新車の場合)	所要時間 (洗車等の準備時間含む)
小型車 (軽自動車等含む)	30分
中型車 (普通乗用車セダン等)	40分
大型車 (3ナンバーサイズ1BOX、SUV等)	60分